

Кроки	Необхідні професійні (технічні) якості	Індивідуальні особливості (базові)
Збір інформації	Досвід роботи у вибраній сфері (буде перевагою)	<ul style="list-style-type: none"> • Комунікабельність – уміння здобувати корисну інформацію у спілкуванні з людьми • Позитивне мислення • Активність • Терпіння • Здатність аналізувати
Генерування бізнес-ідей, SWOT-аналіз бізнес-ідеї	<ul style="list-style-type: none"> • Досвід роботи у вибраній сфері (буде перевагою) • Знання аналітичних методик 	<ul style="list-style-type: none"> • Здатність мислити масштабно • Здатність передбачати результат (інтуїція) • Творче мислення (креативність) • Пошук нових можливостей (інноваційність) • Гнучкість мислення • Знання соціальних тенденцій
Складання бізнес-плану	<ul style="list-style-type: none"> • Знання, необхідні для ведення своєї справи • Вміння складати бізнес-план • Розуміння бізнес-процесів • Фінансова грамотність 	<ul style="list-style-type: none"> • Вміння вести розрахунок • Аналітичне мислення • Орієнтація на результат
Пошук ресурсів, домовитись з банком, знайти інвесторів	<ul style="list-style-type: none"> • Уміння швидко встановлювати контакт з незнайомими людьми • Вміння вести переговори • Вміння укласти угоди 	<ul style="list-style-type: none"> • Цілеспрямованість • Здатність переконувати і аргументувати • Особиста відповідальність • Впевненість у собі • Гнучкість
Організація бізнес-процесів	<ul style="list-style-type: none"> • Досвід роботи – буде перевагою • Лідерська позиція • Організаторські здібності • Здатність швидко приймати рішення 	<ul style="list-style-type: none"> • Самоорганізація • Наполегливість • Цілеспрямованість • Уважність • Педантичність • Акуратність • Аналітичне мислення • Сила волі • Випереджуваність
Управління персоналом (найм, планування, організація, мотивація, контроль найманих працівників)	<ul style="list-style-type: none"> • Лідерська позиція • Організаторські здібності • Вміння делегувати • Навички нематеріальної мотивації підлеглих 	<ul style="list-style-type: none"> • Вміння переконувати, впливати • Стресостійкість • Вміння вирішувати конфліктні ситуації
Домовитись з постачальниками	<ul style="list-style-type: none"> • Уміння швидко встановлювати контакт з незнайомими людьми • Вміння вести переговори • Вміння укласти угоди • Фінансова грамотність 	<ul style="list-style-type: none"> • Вміння переконувати, аргументувати • Орієнтація на результат
Напрацьовувати клієнтів	<ul style="list-style-type: none"> • Клієнтоорієнтованість • Знання соціальних тенденцій і розуміння потреб конкретних людей • Вміння зберегти баланс між бажанням отримати вигоду та лояльністю до клієнта 	<ul style="list-style-type: none"> • Повага до людей • Здатність піклуватися про інших • Психологічна гнучкість • Вміння викликати довіру • Толерантність до побажань клієнтів • Привітність • Здоровий перфекціонізм • Увага до деталей • Порядність
Аналіз діяльності		<ul style="list-style-type: none"> • Аналітичне мислення • Орієнтація на результат • Вміння підводити підсумки